



Институт
экономики роста
им. Столыпина П.А.

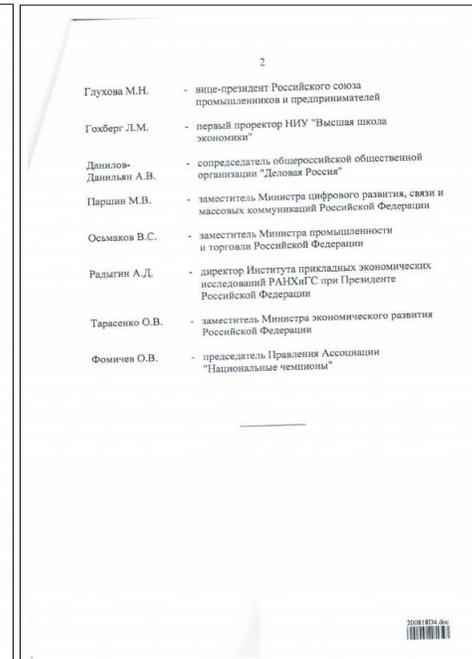
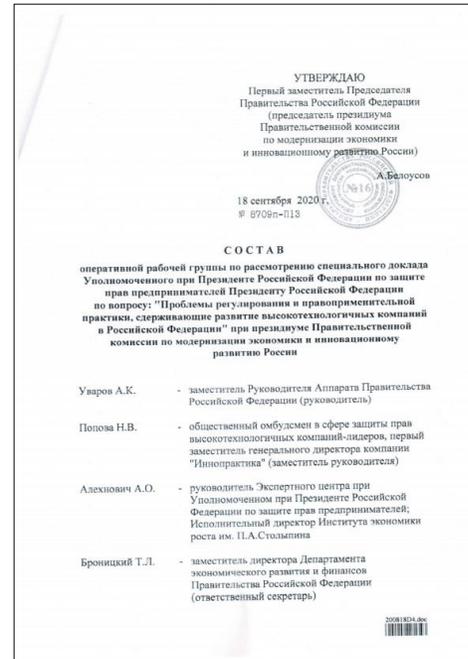
«Проблемы регулирования и правоприменительной практики, сдерживающие развитие высокотехнологичных компаний в Российской Федерации»

Леонид Анучин - первый заместитель директора
Института экономики роста им. Столыпина П.А.



О ДОКЛАДЕ

В 2020 году Институт экономики роста им. П.А Столыпина совместно с Ассоциацией быстрорастущих технологических компаний (национальных чемпионов) подготовили Специальный доклад «Проблемы регулирования и правоприменительной практики, сдерживающие развитие высокотехнологичных компаний в Российской Федерации».



Ключевые задачи направления на 2021 год:

- Упрощение процедуры списания затрат на НИОКР и введение налоговых стимулов к наращиванию инновационной деятельности
- Развитие модели **ускоренной амортизации** с целью стимулирования технологического обновления производств
- Корректировка регулирования и практики закрепления результатов РИД в рамках гос и муниципального заказа
- Создание реестра высокотехнологичных компаний (по аналогии с реестром МСП)

ЭТАПЫ РАЗВИТИЯ ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНЫХ КОМПАНИЙ

Стартап

(основание компании)

- проблема-решение
- жизнеспособный продукт
- способность к развитию

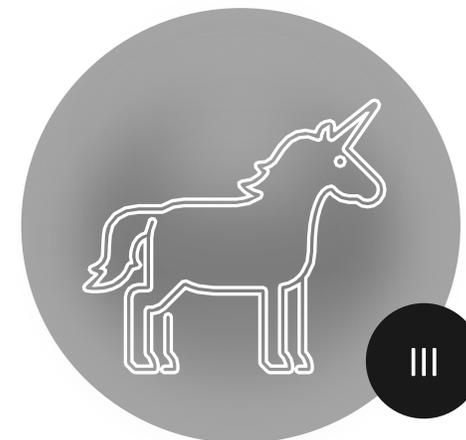


Техно-газель (Growth Machine)

- развитие
- мультипликация
- выход на международные рынки

Компания-единорог (Unicorn)

- компания достигает международного уровня



Задачи государства:

- поддерживать стартапы и Growth Machine (способные к развитию), чтобы они стали единорогами

Что такое «высокотехнологичная компания – лидер»

- существенный предпринимательский потенциал, подтвержденный длительными сроками существования, показателями быстрого роста (в среднем – на 15-20% в год) даже в условиях скромных экономических показателей 2014-2019 гг. и лидерскими позициями, завоеванными на рынке.
- финансирование НИОКР составляет в среднем 15% от выручки таких компаний.
- ежегодно такие компании выводят на рынок новые продукты, а продажи таких продуктов составляют в среднем половину их выручки.
- успешная конкуренция с ведущими мировыми производителями на внутреннем рынке и существенный вклад в импортозамещение за счет предложения продукции, сопоставимой и превосходящей по своим характеристикам импортную.
- около 70% компаний уже представлены на мировом рынке, из них половина – на рынке развитых стран.
- доля экспорта в среднем составляет 15% от всей выручки, объем экспорта почти у половины таких компаний вырос даже в условиях существующего рынка последних лет.

В чем польза высокотехнологичных компаний для России

- новые рабочие места,
- высокая производительность труда – средняя выручка на 1 рабочее место для «лидеров» – 5,4 млн руб.
- высокая конкурентоспособность
- мультипликатор роста экономики

РЕГУЛЯТОРИКА

Снижение административного давления, упрощение доступа на рынки



СТИМУЛИРОВАНИЕ СПРОСА

Поддержка деятельности компаний на внутреннем рынке: государственные закупки, поддержка частного спроса



ФИНАНСИРОВАНИЕ

Доступность финансирования со стороны банков, государства и институтов развития



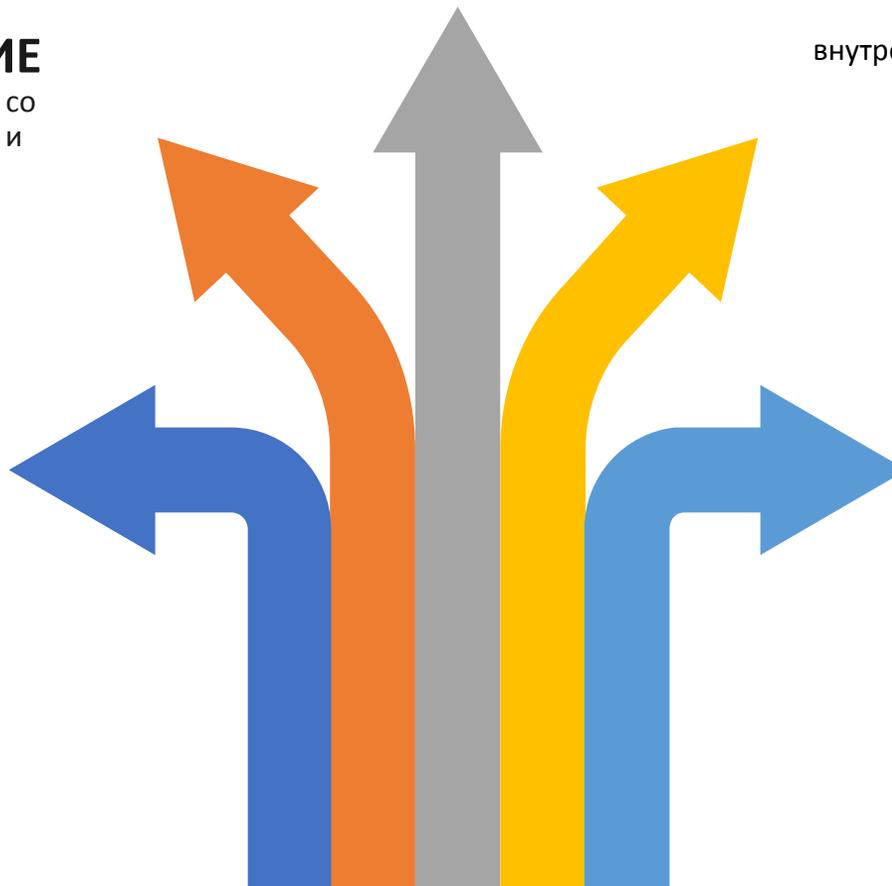
НАЛОГОВЫЕ МЕРЫ

Стимулирование инноваций, гарантии защиты прав



ЭКСПОРТ

Меры поддержки экспорта и встраивания в цепочки производства и торговли (выставки, омологация и сертификация, поддержка первых поставок и др.)



Основные результаты работы оперативной рабочей группы при президиуме Правительственной комиссии по модернизации экономики и инновационному развитию России по рассмотрению специального доклада Уполномоченного при Президенте Российской Федерации по защите прав предпринимателей Президенту Российской Федерации по вопросу:



Ключевые поддержанные предложения



СОЗДАНИЕ РЕЕСТРА
ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНЫХ
КОМПАНИЙ И
ПОВЫШЕНИЕ ПОРОГОВ
МСП ДЛЯ
ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНЫХ
КОМПАНИЙ



СОЗДАНИЕ
СТИМУЛОВ ДЛЯ
ИННОВАЦИЙ



СОЗДАНИЕ
СТИМУЛОВ ДЛЯ
ИНВЕСТИЦИЙ

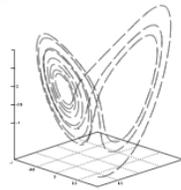
ПОДХОДЫ К ПОДДЕРЖКЕ ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНЫХ КОМПАНИЙ

СУЩЕСТВУЮЩИЙ ПОДХОД

Актуальный подход по поддержке высокотехнологичных компаний строится от «Институтов развития» - каждый из них выстраивает собственную систему мер поддержки.



Проекты НТИ



Механизмы всех институтов развития требуют от компаний предоставлять значительный объем документации, регулярно проводятся экспертизы.

* «Фонд Бортника» имеет мандат только на поддержку МСП.

НОВЫЙ ПОДХОД

Наряду со специальными программами институтов развития создается Единый федеральный реестр высокотехнологичных и/или инновационных компаний Российской Федерации, основанный на простых и объективных критериях.

Задачи Реестра:

- 1) прозрачное и системное выделение сегмента быстрорастущих высокотехнологичных компаний, как основа для реализации системной государственной политики;
- 2) создание стимулов для компаний к прозрачному декларированию инновационной деятельности высокотехнологичными компаниями;
- 3) уточнение особенностей налогового администрирования высокотехнологичных компаний, упрощение регулирования уже существующих налоговых льгот и создание системы оценки эффективности их предоставления;
- 4) создание основы для предоставления специальных мер поддержки для указанной категории компаний на основе заранее определенного круга организаций (в том числе мер финансовой, экспортной, консультационной и иных мер поддержки);
- 5) верификация компаний для разрешительной деятельности, вывода продукции на рынки.

КРИТЕРИИ ДЛЯ ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНЫХ КОМПАНИЙ

(К ОБСУЖДЕНИЮ)

Реестр не создает дополнительную нагрузку на компании – однако, на первом этапе предлагается заявительный принцип включения в Реестр.

Для включения в реестр компания подает заявление и после автоматической проверки соответствия основным критериям включается в Реестр.

Статус включения в реестр – бессрочный. А в случае несоответствия одному из критериев – до 2 лет.

Организационно-правовая форма и налоговый режим

Коммерческие корпоративные организации (ООО, АО), на ОСН

Виды деятельности

КРОМЕ Раздел Г. Торговля оптовая и розничная; ремонт автотранспортных средств и мотоциклов
Раздел I. Деятельность гостиниц и предприятий общественного питания
Раздел Г. Торговля оптовая и розничная; ремонт автотранспортных средств и мотоциклов
и др., не связанных с внедрением технологий

Доля расходов на НИОКР в расходах компании

Доля расходов на НИОКР за последние 3 года:
- превышает 3% от общих расходов организации/ ЛИБО от выручки, но не более 30% от выручки организации.
- либо доля расходов на НИОКР должна в 3 раза превышать среднеотраслевой показатель отрасли

Наличие исключительных прав

патенты на изобретения, полезные модели,
зарегистрированные промышленные образцы, программы, топологии интегральных микросхем
и др.

Темп прироста выручки

Рост выручки за 3 календарных года не менее 20%
ЛИБО, 2х кратный рост выручки к темпу роста в сравнении со среднеотраслевым показателем в своей категории.
Показатель может быть рассчитан относительно других предприятий отрасли / подотрасли

ВОЗМОЖНЫЕ МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ ДЛЯ ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНЫХ КОМПАНИЙ, ВКЛЮЧАЕМЫХ В РЕЕСТР ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНЫХ КОМПАНИЙ

**МЕРЫ, РАСПРОСТРАНЯЕМЫЕ НА
ПРЕДПРИЯТИЯ – УЧАСТНИКИ РЕЕСТРА
В БЛИЖАЙШЕЕ ВРЕМЯ**



ФИНАНСИРОВАНИЕ

Доступность финансирования со стороны банков, государства и институтов развития

НАЛОГОВЫЕ МЕРЫ

Стимулирование инноваций, гарантии защиты прав



РЕГУЛЯТОРИКА

Снижение административного давления, упрощение доступа на рынки

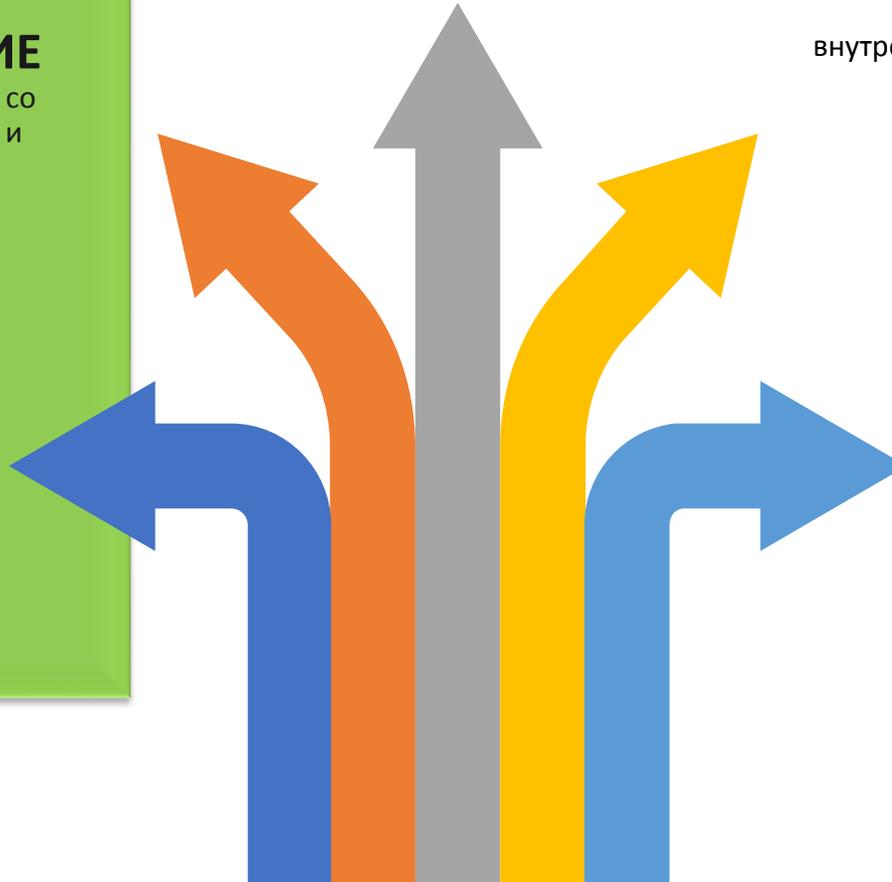
СТИМУЛИРОВАНИЕ СПРОСА

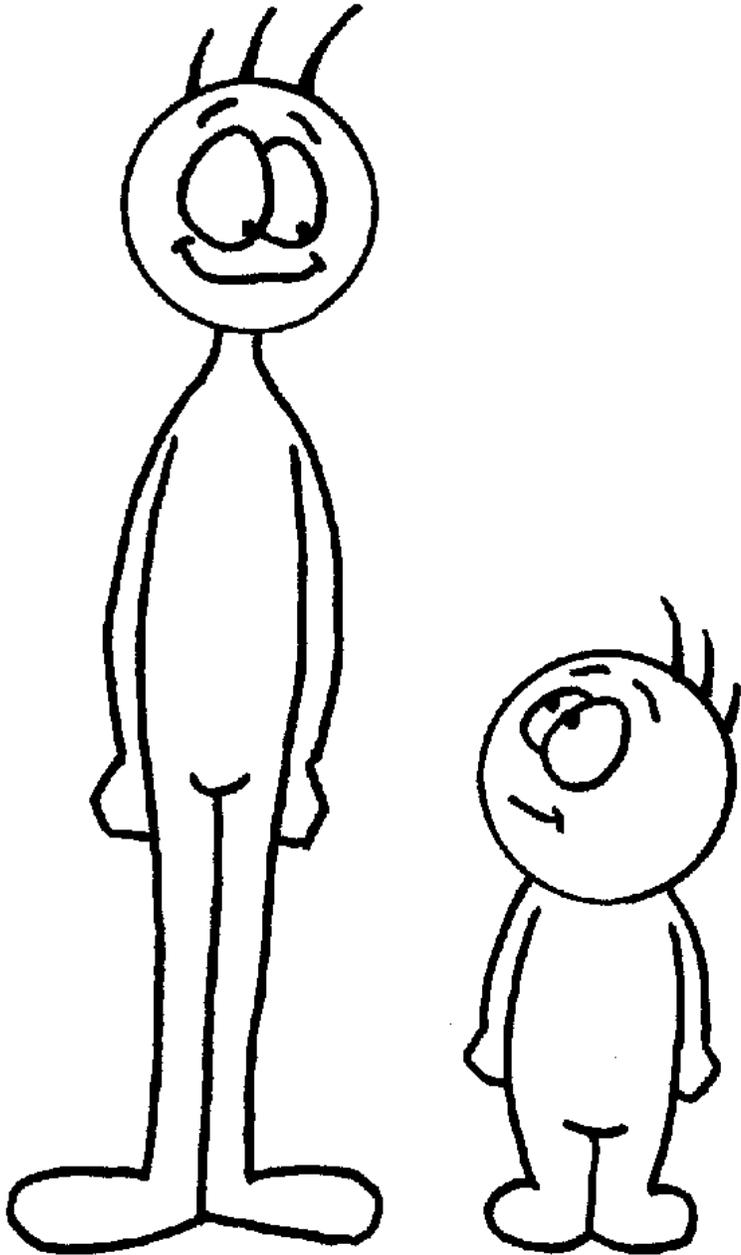
Поддержка деятельности компаний на внутреннем рынке: государственные закупки, поддержка частного спроса



ЭКСПОРТ

Меры поддержки экспорта и встраивания в цепочки производства и торговли (выставки, омологация и сертификация, поддержка первых поставок и др.)





ПРЕДЛОЖЕНИЕ: ПОВЫШЕНИЕ ПОРОГОВ МСП

ПРОБЛЕМА: быстрый рост высокотехнологичных компаний приводит к тому, что они перерастают верхний порог в 2 млрд рублей и утрачивают меры поддержки – субсидии, льготную аренду, льготные кредиты МСП-банка. (т.н. «Долина смерти»)

Пороги «среднего бизнеса» последний раз повышались в 2015 году (с 1 до 2 млрд рублей), при этом, за это время по данным Росстата инфляция составила 33%. **В ЕС к «средним» относятся компании с выручкой до 50 млн Евро (~4,5 млрд рублей)**

ПРЕДЛАГАЕТСЯ повысить размер предельного дохода (выручки) для средних высокотехнологичных компаний, включенных в реестр с 2 до 4 млрд рублей.

Ключевые поддержанные предложения



СОЗДАНИЕ РЕЕСТРА
ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНЫХ
КОМПАНИЙ И
ПОВЫШЕНИЕ ПОРОГОВ
МСП ДЛЯ
ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНЫХ
КОМПАНИЙ



СОЗДАНИЕ
СТИМУЛОВ ДЛЯ
ИННОВАЦИЙ

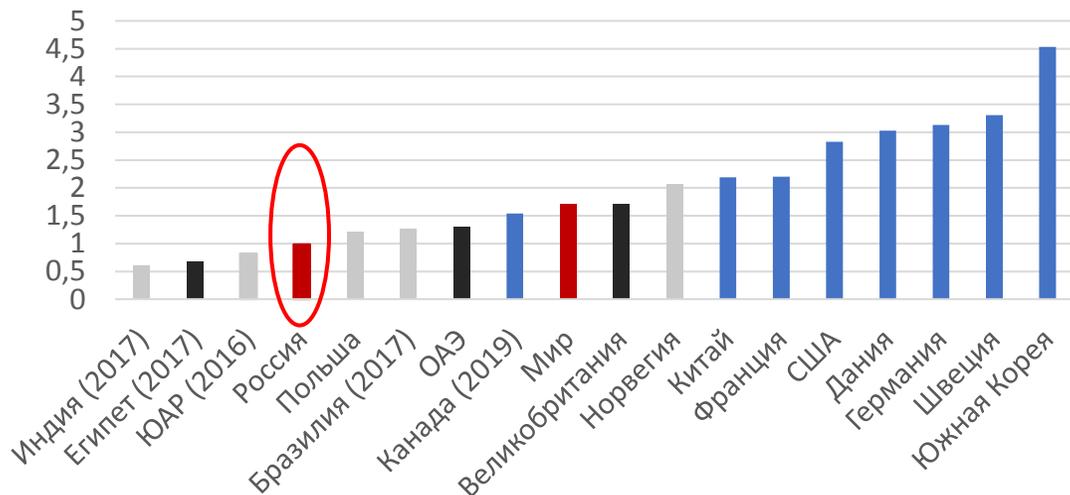


СОЗДАНИЕ
СТИМУЛОВ ДЛЯ
ИНВЕСТИЦИЙ

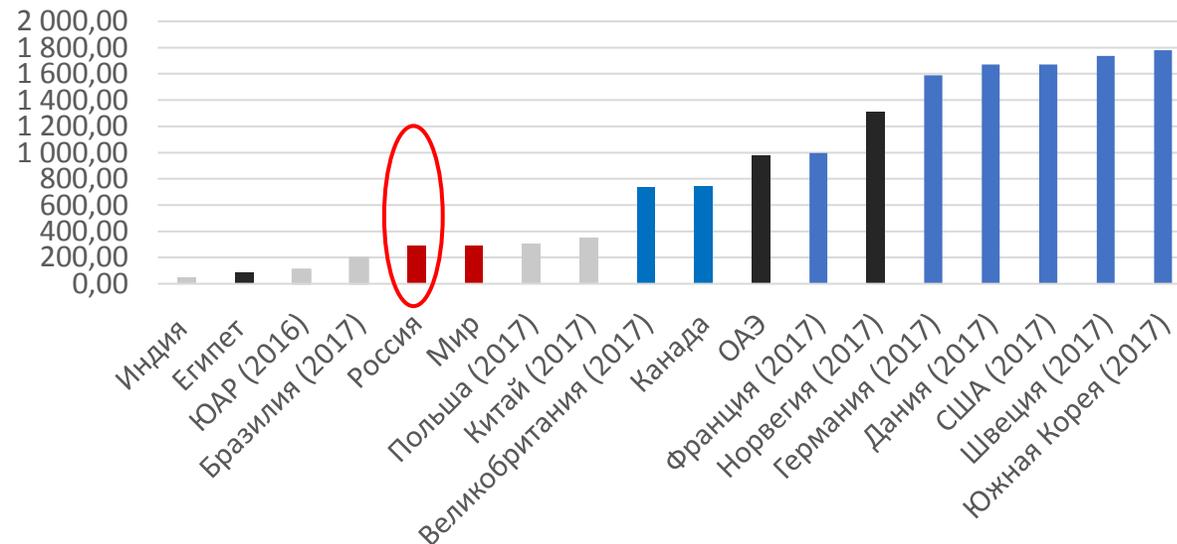
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ РЕГУЛИРОВАНИЯ НИОКР (1)

На текущий момент объемы расходов на НИОКР в России остаются на крайне низком уровне, ниже среднемировых показателей, и сопоставимы с ЮАР, Бразилией и Польшей (0,99% от ВВП и \$287,7 на душу населения).

Валовые внутренние расходы на НИОКР (% от ВВП, 2018)



Валовые внутренние расходы на НИОКР (долларов США на д.н. в текущих ценах по ППС, 2018)



Прим. Синим – развитые страны, зеленым – развивающиеся, черным – сырьевые

Источник: ОЭСР, UNESCO, EAC-PM India

В 2019 году в России:

- по данным Росстата НИОКР проводили **4051** организация
- по данным Федеральной налоговой службы декларировали проведение НИОКР – **1037** организаций, правом на зачет с коэффициентом 1,5 воспользовались **65** организаций.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ РЕГУЛИРОВАНИЯ НИОКР (2)

Основные решения:

1. ввести упрощенный режим списания расходов на НИОКР для квалифицированных участников Реестра.
2. ввести упрощенный режим списания расходов на НИОКР с повышающим коэффициентом в размере "1,5" при условии направления налогоплательщиком подтверждающего заключения со стороны специальных организаций.
3. осуществить дополнение перечня приоритетных НИОКР, установленных Постановлением Правительства Российской Федерации от 24 декабря 2008 г. № 988 "Об утверждении перечня научных исследований и опытно-конструкторских разработок, расходы налогоплательщика на которые в соответствии с пунктом 7 статьи 262 части второй Налогового кодекса Российской Федерации включаются в состав прочих расходов в размере фактических затрат с коэффициентом 1,5".
4. преодоление практики включения в государственные контракты на выполнение научно-исследовательских, опытно-конструкторских и технологических работ необоснованных условий о закреплении результатов интеллектуальной деятельности за Российской Федерацией.

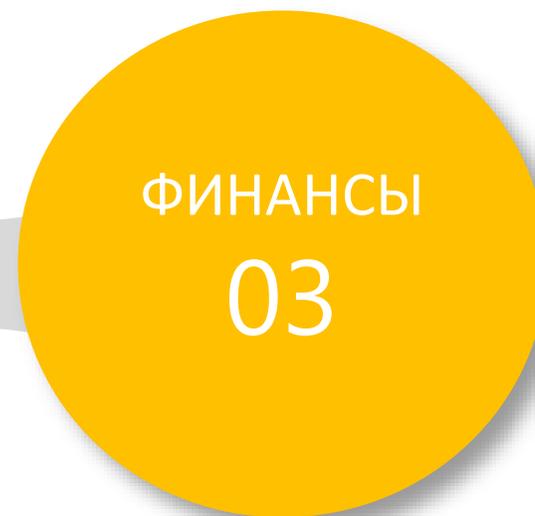
Ключевые поддержанные предложения



СОЗДАНИЕ РЕЕСТРА
ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНЫХ
КОМПАНИЙ И
ПОВЫШЕНИЕ ПОРОГОВ
МСП ДЛЯ
ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНЫХ
КОМПАНИЙ



СОЗДАНИЕ
СТИМУЛОВ ДЛЯ
ИННОВАЦИЙ



СОЗДАНИЕ
СТИМУЛОВ ДЛЯ
ИНВЕСТИЦИЙ

НОВЫЕ СТИМУЛЫ ДЛЯ ИНВЕСТИЦИЙ

Предложения по созданию и тиражированию механизмов комплексной поддержки высокотехнологичных компаний. Предложения по повышению доступности финансирования для высокотехнологичных компаний

1.1. Запуск специальных продуктов кредитования исполнителей по контрактам, заключенным по Федеральному закону от 18 июля 2011 г. № 223-ФЗ "О закупках товаров, работ и услуг отдельными видами юридических лиц" с использованием модели аккредитивов и эскроу-счетов.

1.2. Введение доступных инструментов государственной поддержки для проектов "доращивания": грантов/субсидий на финансовое обеспечение расходов, связанных с разработкой и созданием производства новой продукции по согласованным с заказчиком (корпорацией) техническим параметрам, стоимости и срокам.

1.3. Введение контрактов "будущей вещи", в соответствии с которыми корпорация подтверждает (юридически обязывающим способом) заинтересованность в продукте с конкретными техническими характеристиками, а российская компания берется его разрабатывать и поставить в нужном объеме, получая при этом гарантию будущего заказа.

1.4. Создание специальных кредитных продуктов для высокотехнологичных компаний с субсидируемой государством процентной ставкой, не превышающей ключевую ставку ЦБ РФ, обеспечиваемых зонтичной гарантией, предоставляемой институтом развития или Минфином Российской Федерации, на срок не менее 7 - 10 лет на цели инвестиционного развития новых производственных объектов, покупки технологий и оборудования в приоритетных секторах.



Институт
экономики роста
им. Столыпина П.А.

**подготовлено при поддержке
ПАРТНЕРА ИНСТИТУТА**



**Гранд
Капитал**
ГРУППА КОМПАНИЙ

